



**INSTITUTO DE EDUCACIÓN SUPERIOR  
PRIVADO IDAT**

**PROGRAMA DE ESTUDIOS EN MARKETING Y  
ADMINISTRACION DE EMPRESAS**

**PLAN DE NEGOCIOS  
AGENCIA DE PUBLICIDAD MUSICAL Y MARKETING PARA MYPES**

**Trabajo de aplicación profesional para obtener el título de Profesional Técnico en  
Marketing y Administración de Empresas**

**CESAR ANTONY RIVERA RUA  
(0000-0001-7694-4110)**

**EDITH FLOR PEÑA TAMBINE  
(0000-0002-3650-6738)**

**Lima – Perú**

**(2022)**

## **Dedicatoria**

“Dedico este proyecto a mi madre y familia quienes me han apoyado emocionalmente y reflejado lo fuerte y constante que puedo ser” (Cesar Antony RIVERA RUA).

“Dedico con todo mi corazón, mi tesis a mis padres, a mi pareja, pues sin ellos no lo habría logrado. Fueron mi inspiración, fuerza a lo largo de mi vida y formación académica, por eso les doy mi trabajo en ofrenda por su apoyo y amor incondicional, a DIOS por siempre protegerme, darme fortaleza y brindarme sabiduría, Salud para seguir adelante” (Edith Flor PEÑA TAMBINE).

## **Agradecimiento**

Agradecemos a Dios por guiar nuestro camino, protegernos, darnos salud y conocimiento, a nuestros amigos y socios quienes han aportado enriquecido mucho más el proyecto realizado con sus grandes talentos artísticos y profesionales, a la asesora por impartirnos sus conocimientos sabios para el desarrollo de nuestro proyecto de tesis, así mismo agradecer a todos los docentes que fueron participes en cada crecimiento académico.

## Índice

<b>Resumen.....</b>	<b>21</b>
<b>Introducción.....</b>	<b>22</b>
<b>Capítulo1. Definición del Negocio.....</b>	<b>24</b>
<b>1.1. Idea de Negocio:.....</b>	<b>24</b>
<b>1.2. Diagnóstico de la Idea del Negocio.....</b>	<b>25</b>
<b>1.1.1. Análisis de la Línea de Tiempo .....</b>	<b>26</b>
<b>1.1.2. Problemas en el Mercado .....</b>	<b>27</b>
<b>1.3. Justificación del Plan de Negocio:.....</b>	<b>27</b>
<b>Capítulo 2. Diagnóstico del Plan de Negocios .....</b>	<b>32</b>
<b>2.1. Análisis del Microentorno.....</b>	<b>32</b>
<b>2.1.1. Poder de Negociación de los Compradores: .....</b>	<b>32</b>
<b>2.1.2. Poder de Negociación de los Proveedores .....</b>	<b>33</b>
<b>2.1.3. La Rivalidad Entre los Competidores:.....</b>	<b>39</b>
<b>2.1.4. Amenaza de los Nuevos Competidores (nuevos entrantes) .....</b>	<b>40</b>
<b>2.1.5. Amenaza de Ingreso de Productos Sustitutos.....</b>	<b>42</b>
<b>2.2. Análisis del Macro Entorno .....</b>	<b>44</b>
<b>2.2.1. Factor Económico.....</b>	<b>44</b>
<b>2.2.2. Factor Político .....</b>	<b>48</b>
<b>2.2.3. Factor Socio Cultural.....</b>	<b>49</b>
<b>2.2.4. Factor Tecnológico .....</b>	<b>53</b>

<i>2.2.5. Factor Demográfico y Geográfico</i> .....	54
<i>2.2.6. Factor Ambiental</i> .....	56
<b>Capítulo 3. Planteamiento Estratégico.</b> .....	<b>60</b>
3.1. Misión.....	60
3.2. Visión: .....	60
3.3. Valores:.....	60
3.4. FODA.....	61
3.5. Objetivos Estratégicos Generales.....	63
3.6. Estrategia Genérica de Porter: .....	65
3.7. Cronograma de Actividades .....	66
<b>Capítulo 4. Estudio de Mercado.</b> .....	<b>69</b>
4.1. Oferta: .....	69
4.1.1. Competencia Directa .....	69
4.2. Demanda.....	72
4.2.1. <i>Objetivo General</i> .....	72
4.2.2. <i>Objetivos Específicos</i> .....	73
4.2.3. <i>Metodología</i> .....	75
4.2.4. <i>Resultados</i> .....	76
4.2.5. <i>Estudio de Mercado:</i> .....	90
4.2.5.1. <i>Mercado Total</i> .....	90
4.2.5.2. <i>Mercado Potencial</i> .....	91
4.2.5.3. <i>Mercado Disponible:</i> .....	91

4.2.5.4. <i>Mercado Efectivo</i> .....	93
<b>Capítulo 5. Plan Comercialización .....</b>	<b>96</b>
<b>5.1. Mercado:</b> .....	96
<b>5.1.1. Características del Mercado Objetivo.</b> .....	96
<b>5.1.2. Segmentación del Mercado .....</b>	96
<b>5.2. Marketing Mix:</b> .....	98
<b>5.2.1. Servicio.....</b>	98
<b>5.2.1.1. Características del Servicio .....</b>	99
<b>5.2.1.2. Presentación del Servicio:.....</b>	102
<b>5.2.1.3. Identidad De Marca .....</b>	104
<b>5.2.1.4. Slogan.....</b>	106
<b>5.2.1.5. Promoción .....</b>	107
<b>5.2.1.6. Fidelización .....</b>	111
<b>5.2.2. Precio:.....</b>	112
<b>5.2.2.1. Política de Pago: .....</b>	114
<b>5.2.3. Plaza.....</b>	115
<b>5.2.3.1. Método de Distribución .....</b>	115
<b>Capítulo 6. Plan Técnico .....</b>	<b>119</b>
<b>6.1. Localización de la Empresa:.....</b>	119
<b>6.1.1. Macro Localización .....</b>	119
<b>6.1.1.1. Alternativas .....</b>	119
<b>6.1.1.2. Factores condicionantes .....</b>	119

<b>6.1.2. <i>Micro Localización</i></b> .....	121
<b>6.1.2.1. <i>Local de ventas</i></b> .....	121
<b>6.1.2.2. <i>Factores Condicionantes</i></b> .....	121
<b>6.1.3. <i>Evaluación de los factores</i></b> .....	123
<b>6.1.4. <i>Conclusión</i></b> .....	123
<b>6.2. Tamaño del Negocio (capacidad instalada)</b> .....	125
<b>6.3. Necesidades (Instrumentos, Equipos y Mano de Obra)</b> .....	129
<b>6.4. Costos de Producción (director e indirectos)</b> .....	135
<b>6.5. Proceso de Cierre de Venta</b> .....	139
<b>6.6. Proceso de Planeación y Servicio</b> .....	140
<b>6.7. Proceso de Pos Venta</b> .....	141
<b>6.8. Certificaciones Necesarias</b> .....	142
<b>6.9. Impacto en el Medio Ambiente</b> .....	145
<b>Capítulo 7. Plan Organizacional, Personal y Legal</b> .....	150
<b>7.1. Constitución de la Empresa</b> .....	150
<b>7.1.1. <i>Los Pasos Para Constituir la Empresa SINCESAR son;</i></b> .....	151
<b>7.1.2. <i>Elaboración del Acto Constitutivo (Minuta)</i></b> .....	152
<b>7.1.3. <i>Abono de capital y bienes</i></b> .....	154
<b>7.1.4. <i>Elaboración de las escrituras publicas</i></b> .....	156
<b>7.1.5. <i>Inscripción al RUC para Persona Jurídica</i></b> .....	156
<b>7.1.6. <i>Licencia de Funcionamiento</i></b> .....	160
<b>7.1.7. <i>Registro de Marca Indecopi</i></b> .....	162

	8
<b>7.1.8. . Proceso de Constitución de Empresa .....</b>	<b>164</b>
<b>7.2. Obligaciones.....</b>	<b>164</b>
<b>7.2.1. Selección del régimen tributario.....</b>	<b>164</b>
<b>7.2.2. Legalización de Libros Contables.....</b>	<b>165</b>
<b>7.3. Estructura Organizacional.....</b>	<b>168</b>
<b>7.4. Descripción de Funciones .....</b>	<b>169</b>
<b>7.4.1. Funciones de Junta General de Accionistas.....</b>	<b>169</b>
<b>7.4.2. Funciones del Administrador General.....</b>	<b>170</b>
<b>7.4.3. Funciones del Supervisor de Operaciones .....</b>	<b>171</b>
<b>7.4.4. Funciones del Vendedor.....</b>	<b>172</b>
<b>7.4.5. Funciones del Cajero:.....</b>	<b>173</b>
<b>7.4.6. Funciones del Community Manager:.....</b>	<b>174</b>
<b>7.4.7. Funciones del Audiovisual:.....</b>	<b>175</b>
<b>7.4.8. Funciones del Content Manager:.....</b>	<b>176</b>
<b>7.4.9. Función de Marketing .....</b>	<b>177</b>
<b>7.4.10. Función Arreglista Musical.....</b>	<b>178</b>
<b>Capítulo 8. Plan Económico Financiero. ....</b>	<b>181</b>
<b>8.1. Inversiones .....</b>	<b>181</b>
<b>8.2. Ingresos y Egresos .....</b>	<b>183</b>
<b>8.2.1. Ingresos.....</b>	<b>184</b>
<b>8.2.2. Egresos.....</b>	<b>185</b>
<b>8.3. Deuda .....</b>	<b>189</b>

	9
<b>8.4. flujo de Caja Económico:.....</b>	<b>192</b>
<b>8.5. Evaluación económica y financiera .....</b>	<b>193</b>
<b>8.5.1. <i>Indicadores de rentabilidad:</i>.....</b>	<b>193</b>
<b>8.5.2. <i>Punto de Equilibrio</i> .....</b>	<b>195</b>
<b>8.6. Estados Financieros Proyectados .....</b>	<b>196</b>
<b>8.6.1. <i>estado de situacion financiera .....</i></b>	<b>196</b>
<b>8.6.2. <i>Estado de Resultados Integrales .....</i></b>	<b>197</b>
<b>Conclusiones .....</b>	<b>200</b>
<b>1. Conclusión Definición del negocio .....</b>	<b>200</b>
<b>2. Conclusión Diagnóstico del plan de negocio.....</b>	<b>200</b>
<b>3. Conclusión de Planeamiento Estratégico .....</b>	<b>200</b>
<b>4. Conclusión Estudio de Mercado .....</b>	<b>201</b>
<b>5. Conclusión Plan de Comercialización .....</b>	<b>201</b>
<b>6. Conclusiones de Plan de Técnico.....</b>	<b>201</b>
<b>7. Conclusión Plan organizacional, personal y legal.....</b>	<b>202</b>
<b>8. Conclusión Plan Económico Financiero .....</b>	<b>202</b>
<b>Recomendaciones .....</b>	<b>204</b>
<b>Bibliografía.....</b>	<b>¡Error! Marcador no definido.</b>
<b>Anexos.....</b>	<b>212</b>



## INDICE DE TABLAS

<b>TABLA 1: MACROFILTRO .....</b>	<b>28</b>
<b>TABLA 2. MICROFILTRO.....</b>	<b>29</b>
<b>TABLA 3: CUADRO DE PROVEORES MANO DE OBRA .....</b>	<b>38</b>
<b>TABLA 4: CUADRO DE PROVEEDORES EQUIPOS E INSTRUMENTOS .</b>	<b>38</b>
<b>TABLA 5: FICHA TÉCNICA .....</b>	<b>76</b>
<b>TABLA 06: DENSIDAD EMPRESARIAL Y ESTABLECIMIENTOS .....</b>	<b>90</b>
<b>TABLA 07: MERCADO TOTAL .....</b>	<b>90</b>
<b>TABLA 08: MERCADO POTENCIAL .....</b>	<b>91</b>
<b>TABLA 09: MERCADO DISPONIBLE .....</b>	<b>91</b>
<b>TABLA 10: MERCADO EFECTIVO .....</b>	<b>93</b>
<b>TABLA 11: MERCADO OBJETIVO .....</b>	<b>93</b>
<b>TABLA 12: PROYECCIÓN DE LA DEMANDA .....</b>	<b>94</b>
<b>TABLA 12: DEMANDA POR SERVICIO .....</b>	<b>112</b>
<b>TABLA13: PRECIO DE SERVICIO.....</b>	<b>113</b>
<b>TABLA 14: EVALUACIÓN DE FACTORES .....</b>	<b>123</b>
<b>TABLA 15: CAPACIDAD INSTALADA .....</b>	<b>125</b>
<b>TABLA 16: CAPACIDAD INSTALADA .....</b>	<b>126</b>
<b>TABLA 17: DISTRIBUCIÓN DE INSTALACIÓN EN (M2).....</b>	<b>127</b>
<b>TABLA 18: EQUIPOS AUDIOVISUALES TECNOLÓGICOS.....</b>	<b>132</b>

<b>TABLA 19: MUEBLES Y ENSERES .....</b>	<b>134</b>
<b>TABLA 20: MATERIALES DE LIMPIEZA GENERAL.....</b>	<b>134</b>
<b>TABLA 21: MATERIALES DE PREVENCIÓN EN EMERGENCIAS .....</b>	<b>135</b>
<b>TABLA 22: COSTO DE MANO DE OBRA .....</b>	<b>135</b>
<b>TABLA 23: COSTO DE MANO DE OBRA MENSUAL.....</b>	<b>136</b>
<b>TABLA 24: COSTO DE MANO DE OBRA ANUAL.....</b>	<b>136</b>
<b>TABLA 25: COSTOS INDIRECTOS MENSUALES.....</b>	<b>137</b>
<b>TABLA 25: COSTOS INDIRECTOS ANUALES.....</b>	<b>137</b>
<b>TABLA 26: PRECIO DE VENTA.....</b>	<b>138</b>
<b>TABLA 27: RESUMEN DE COSTO DE CONSTITUCIÓN.....</b>	<b>160</b>
<b>TABLA 28: PLANILLA DE TRABAJADORES.....</b>	<b>167</b>
<b>TABLA 29: ACTIVOS FIJOS .....</b>	<b>182</b>
<b>TABLA 30: CAPITAL DE TRABAJO OPERATIVO.....</b>	<b>182</b>
<b>TABLA 31: RESUMEN DE INVERSIONES .....</b>	<b>183</b>
<b>TABLA 32: VENTA MENSUAL DEL SERVICIO .....</b>	<b>184</b>
<b>TABLA 33: VENTA ANUAL DEL SERVICIO .....</b>	<b>184</b>
<b>TABLA 34: GASTOS ADMINISTRATIVOS MENSUALES.....</b>	<b>185</b>
<b>TABLA 35: GASTOS ADMINISTRATIVOS ANUALES .....</b>	<b>186</b>
<b>TABLA 36: GASTOS DE VENTA MENSUALES.....</b>	<b>187</b>
<b>TABLA 37: GASTOS DE VENTA ANUALES .....</b>	<b>187</b>

<b>TABLA 38: RESUMEN DE COSTOS DE VENTA .....</b>	<b>188</b>
<b>TABLA 39: RESUMEN DE EGRESOS.....</b>	<b>188</b>
<b>TABLA 40: APORTE DE SOCIOS.....</b>	<b>189</b>
<b>TABLA 41: INVERSION TOTAL.....</b>	<b>189</b>
<b>TABLA 42: CARACTERISTICAS DE BANCO FALABELLA.....</b>	<b>190</b>
<b>TABLA 43: AMORTIZACION DE LA DEUDA (MES A MES).....</b>	<b>190</b>
<b>TABLA 44: FLUJO DE CAJA ECONOMICO .....</b>	<b>192</b>
<b>TABLA 45: FLUJO DE CAJA FINANCIERO.....</b>	<b>192</b>
<b>TABLA 46: INDICADORES DE RENTABILIDAD.....</b>	<b>193</b>
<b>TABLA 47: PUNTO DE EQUILIBRIO .....</b>	<b>195</b>
<b>TABLA 48: BALANCE DE SITUACIÓN PROYECTADO .....</b>	<b>196</b>
<b>TABLA 49: ESTADO DE RESULTADOS INTEGRALES.....</b>	<b>197</b>



## INDICE DE IMAGENES

<b>IMAGEN 01: SERVICIOS.....</b>	<b>99</b>
<b>IMAGEN 2: CONTENIDOS DE COMUNICACIÓN DEL SERVICIO.....</b>	<b>100</b>
<b>IMAGEN 3: PROPUESTA DE VALOR DEL SERVICIO .....</b>	<b>101</b>
<b>IMAGEN 4: PRESENTACIÓN DE LA PROPUESTA.....</b>	<b>102</b>
<b>IMAGEN 5: CLIENTES, MISIÓN, VISIÓN.....</b>	<b>103</b>
<b>IMAGEN 6: METODO DE TRABAJO .....</b>	<b>103</b>
<b>IMAGEN 7: SERVICIOS QUE SE OFRECEN.....</b>	<b>104</b>
<b>IMAGEN 8: PRESENTACIÓN DEL PERSONAL.....</b>	<b>107</b>
<b>IMAGEN 9: INSTAGRAM DE AGENCIA DE MARKETING “SINCESAR”</b>	<b>108</b>
<b>IMAGEN 11: TIK TOK DE AGENCIA DE MARKETING “SINCESAR”.....</b>	<b>109</b>
<b>IMAGEN 12: PAGINA WEB DE AGENCIA DE MARKETING “SINCESAR”</b>	
.....	<b>109</b>
<b>IMAGEN 13: PAGINA WEB DE AGENCIA DE MARKETING “SINCESAR”</b>	
.....	<b>110</b>
<b>IMAGEN 14: ATENCIÓN MEDIANTE WHATSSAPP DE NEGOCIOS.....</b>	<b>111</b>
<b>IMAGEN 15: MERCHANDISING DE LA MARCA “SINCESAR”.....</b>	<b>112</b>
<b>IMAGEN 16: CONTRATO DE SERVICIOS .....</b>	<b>114</b>
<b>IMAGEN 17: UBICACIÓN DE OFICINA DE OPERACIONES.....</b>	<b>115</b>
<b>IMAGEN 18: CLIENTE PIZZERIA DONDE MONA DONDE MONA .....</b>	<b>115</b>
<b>IMAGEN 19: FOTOGRAFIA CON CLIENTES Y ARTISTAS.....</b>	<b>117</b>

<b>IMAGEN 20: UBICACIÓN DEL LOCAL .....</b>	<b>124</b>
<b>IMAGEN 21: LOCAL DE FUNCIONAMIENTO INTERNO Y EXTERNO ....</b>	<b>124</b>
<b>IMAGEN 22: CROQUIS A MANO ALZADA .....</b>	<b>128</b>
<b>IMAGEN 23: RENDER DE DISTRIBUCION DE ESPACIO .....</b>	<b>129</b>
<b>IMAGEN 24: PUBLICIDAD VERDE.....</b>	<b>146</b>
<b>IMAGEN 25: CUIDADO DEL MEDIO AMBIENTE.....</b>	<b>147</b>
<b>IMAGEN 26: CARACTERÍSTICAS DE RAZÓN SOCIAL SAC .....</b>	<b>150</b>
<b>IMAGEN 27: BÚSQUEDA DE PERSONAS JURÍDICAS INSCRITAS .....</b>	<b>151</b>
<b>IMAGEN 28: SOLICITUD DE RESERVA DE NOMBRE.....</b>	<b>152</b>
<b>IMAGEN 29: FICHA DE SOLICITUD DE CONSTITUCIÓN DE EMPRESAS .....</b>	<b>153</b>
<b>IMAGEN 30: SOLICITUD RESERVA DE PREFERENCIA REGISTRAL ...</b>	<b>155</b>
<b>IMAGEN 31: GUIA PARA LA INSCRIPCIÓN DE RUC DE PERSONA JURIDICA.....</b>	<b>159</b>
<b>IMAGEN 32: FORMATO DE DECLARACION JURADA PARA LICENCIA DE FUNCIONAMIENTO.....</b>	<b>161</b>
<b>IMAGEN 33: TASAS DE REGISTRO DE SINGNOS DISTINTIVO .....</b>	<b>163</b>
<b>IMAGEN 34: RÉGIMEN MYPE TRIBUTARIO .....</b>	<b>165</b>

## INDICE DE GRAFICOS

<b>GRAFICO 1: LÍNEA DE TIEMPO DE LA EVOLUCIÓN DEL MARKETING.</b>	<b>26</b>
<b>GRAFICO 2: PIB (VAR. % INTERANUAL) y PIB POTENCIAL (VAR. %INTERANUAL).</b>	<b>45</b>
<b>GRAFICO 3: TIPO DE CAMBIO .....</b>	<b>46</b>
<b>GRAFICO 4: ESPECTATIVAS Y PROYECCIONES DE LA INFLACIÓN ....</b>	<b>47</b>
<b>GRÁFICO 5: DE PERFIL SOCIECONÓMICO EN EL PERU.....</b>	<b>50</b>
<b>GRAFICO 6: COMPARACIÓN NSE 2021 VS NSE 2020 LIMA METROPOLITANA .....</b>	<b>51</b>
<b>GRAFICO 7: DISTRIBUCIÓN DE ZONAS EN LIMA METROPOLITANA....</b>	<b>52</b>
<b>GRAFICO 8: HOGARES CON ACCESO A COMPUTADORA, INTERNET DENTRO DEL TRIMESTRE: OCTUBRE, NOVIEMBRE, DICIEMBRE 2019, 2020 Y 2021 .....</b>	<b>53</b>
<b>GRAFICO 9: MAPA GEOGRAFICA DEL DISTRITO DE ATE DONDE SE ESTABLECERA LA IDEA DE NEGOCIO.....</b>	<b>56</b>
<b>GRAFICO 10: MATRIZ FODA CRUZADA.....</b>	<b>63</b>
<b>GRAFICO 11: CRONOGRAMA DE ACTIVIDADES.....</b>	<b>67</b>
<b>GRAFICO 12: MATRIZ RESUMEN DE EMPRESAS COMPETIDORAS.....</b>	<b>72</b>
<b>GRAFICO 13: PROCESO DE CIERRE DE VENTA.....</b>	<b>139</b>
<b>GRAFICO 14: PROCESO DE PLANEACIÓN Y SERVICIO .....</b>	<b>140</b>
<b>GRAFICO 15: PROCESO DE PLANEACIÓN Y SERVICIO .....</b>	<b>141</b>

<b>GRAFICO 17: PROCESO DE CONSTITUCIÓN DE EMPRESA .....</b>	<b>164</b>
<b>GRAFICO 18: ORGANIGRAMA DE “SINCESAR.....</b>	<b>168</b>
<b>O 2: PIB (VAR. % INTERANUAL) y PIB POTENCIAL (VAR. %INTERANUAL).....</b>	<b>45</b>
<b>GRAFICO 3: TIPO DE CAMBIO .....</b>	<b>46</b>
<b>GRAFICO 4: ESPECTATIVAS Y PROYECCIONES DE LA INFLACIÓN ....</b>	<b>47</b>
<b>GRÁFICO 5: DE PERFIL SOCIECONÓMICO EN EL PERU.....</b>	<b>50</b>
<b>GRAFICO 6: COMPARACIÓN NSE 2021 VS NSE 2020 LIMA METROPOLITANA .....</b>	<b>51</b>
<b>GRAFICO 7: DISTRIBUCIÓN DE ZONAS EN LIMA METROPOLITANA....</b>	<b>52</b>
<b>GRAFICO 8: HOGARES CON ACCESO A COMPUTADORA, INTERNET DENTRO DEL TRIMESTRE: OCTUBRE, NOVIEMBRE, DICIEMBRE 2019, 2020 Y 2021 .....</b>	<b>53</b>
<b>GRAFICO 9: MAPA GEOGRAFICA DEL DISTRITO DE ATE DONDE SE ESTABLECERA LA IDEA DE NEGOCIO.....</b>	<b>56</b>
<b>GRAFICO 10: MATRIZ FODA CRUZADA.....</b>	<b>63</b>
<b>GRAFICO 11: CRONOGRAMA DE ACTIVIDADES.....</b>	<b>67</b>
<b>GRAFICO 12: MATRIZ RESUMEN DE EMPRESAS COMPETIDORAS.....</b>	<b>72</b>
<b>GRAFICO 13: PROCESO DE CIERRE DE VENTA.....</b>	<b>139</b>
<b>GRAFICO 14: PROCESO DE PLANEACIÓN Y SERVICIO .....</b>	<b>140</b>
<b>GRAFICO 15: PROCESO DE PLANEACIÓN Y SERVICIO .....</b>	<b>141</b>

**GRAFICO 17: PROCESO DE CONSTITUCIÓN DE EMPRESA ..... 164**

**GRAFICO 18: ORGANIGRAMA DE “SINCESAR..... 168**

**ANEXO 1. PROFORMA DE COMPUTARAS DE ALTA GAMA 212**

**ANEXO 2. PLATAFORMA DIGITAL USADA PARA TEST DE IDEA DE  
NEGOCIO. 212**

**ANEXO 3. ENCUESTA REALIZADA A DUEÑOS DE NEGOCIO 213**

**ANEXO 4. FOTOGRAFIA HACIENDO ENCUESTAS 214**

**ANEXO 5. CANAL DE YOUTUBE SINCESAR 215**

**ANEXO 6. RECIBO DE COMPRA DE PAGINA WEB 215**

**ANEXO 7. PERSONAL TECNICO DE TRANSMICIÓN 216**

**ANEXO 8. TRANSMISION JUNTO A ARTISTAS PROMOCIONANDO  
MYPES 216**

**ANEXO 9. CONTENT Y COMMUNITY MANAGER EN EVENTO GRUPAL 217**

## Resumen.

SINCESAR S.A.C consiste en brindar servicios de marketing con música en vivo a las MYPES ubicadas en el distrito de ATE que se han visto afectados por el COVID-19 y los sucesos políticos del Perú con el objetivo de ayudarlos a posicionar sus marcas, capacitar a los trabajadores e incrementar las ventas. El cual tendrá un precio de s/1,270.00 la cual se proyectará año a año según el PBI.

El perfil de los dueños de MYPES es de ambos sexos, con una edad de 25 a 55 años de estilo de vida formalista, progresista y moderna que le gusta el emprendimiento y maneja su propio negocio en base a su experiencia empírica y laboral a los cuales les gustaría tener mayor presencia digital, mejorar su proceso de venta y vender más usando la tecnología a su alcance.

La inversión necesaria es de s/94,549.55 nuevos soles el cual será financiada por los dos socios en un 75% y mediante un préstamo bancario 25%, teniendo como primera meta un punto de equilibrio de 182 servicios sin embargo se espera atender a 276 clientes.

SINCESAR S.A.C es 100 % realizable gracias a los indicadores positivos teniendo el WACC de 35.70%, el VAN económico y financiero total de s/15,350.72 y un TIR de 64%, además el B / C es mayor a 1 indicando la viabilidad del proyecto.